

教育士式ビジネスカレッジ受講説明書

目的

自分を活かして仕事をしたい（生きがい幸せのあり方）方へのサポート、限定カレッジ～個人でも共働、共育～

受講者について

受講者は【ビジネスに悩んでいる】と思う方なら誰でも受講できます。

全体について （9割 ZOOM 対応、最後の卒業式のみ次回フェスタ※必須参加でもありません）

| 内容/日程 | 3月 | 4月 | 5月 | 6月 | 7月 | 8月 | 9月 | 10月 | 11月 | 12月 | 1月 | 2月 | 3月 |
|-------------------|--|---|--|-----------------------------|------------------------------|-----------------------|----------------------------------|---------|--|------------------------------|----------------------------------|---------|--|
| 開始 | 事前アンケート A～Eどれ 希望日程教か所 から検討します。 | 全員ZOOM ①4月？日 自己紹介 説明 ②A 4月23日 日程仮決定 | 【必ずメッセージグループに入って頂きます】 ビジネスカレッジ専用 グループメッセージで繋がる 他者の感想等聞いてみるなどに使用 | | | | | | | | | | 【修了式2021年フェスタ発表】 得点 相手に「コメント書き込み&いいね」 =自分の記事で上げるタグ付けコピ ペ&コメント→ポイントになる ※リンク、シェア=ポイント制度。溜 まったポイントはテキスト、知育玩具 の送料代に。 ※認定講師の中で年間ベスト1～3 位になったら翌年フェスタ研修無料 ※一位の人だけ弊社HPの1ページ 一年間紹介 |
| A【決める】 | セミナーA【決める】 フェスタ参加者は途 中まで知っている内 容です。 | セミナーA 2時間 5000円 | 課題提出 | ①希望者個別対応1時間 30,000円松本氏担当 | 事後アンケート | | | | | | | | |
| B 【ビジネス形態】 | セミナーB【ビジネス形態】 | | セミナーB 2時間 10,000円 | 課題提出 | ①希望者個別対応 1時間 30,000円松本氏担当 | 事後アンケート | | | | | | | |
| C 【広報】 | セミナーC【広報】 | | | | セミナーC 2時間 10,000円 | 課題提出 | ①希望者個別対応 1時間 30,000円松本氏担当 | 事後アンケート | | | | | |
| D 【ビジネスの 型】 | DとE は基本時間は2時間ですが、人数次第で3時間となります。 | | | | | セミナーD 【ビジネスの 型】 | セミナーD 2時間(3時 間) 20,000円 | 課題提出 | ①希望者個別対応1時間 30,000円松本氏担当 事後アンケート | ②希望者の み講座別途 先生有料予 定 | | | |
| E 【起業、法人 化】 | | | | | | セミナーE 【起業、法人化】 | | | セミナーE 2時間(3時 間) 20,000円 | 課題提出 | ①個別対応 1時間 30,000円 松本氏担当 | 事後アンケート | ②希望者のみ講 座別途先生有料 予定 |

受講日程について （1年間クールとして対応します）

毎回数日上げて検討のち決定致します。基本2時間、C、Dのみ人数次第2～3時間

※別途コンサル希望者のみ対応について

担当：松本氏（おひさまサービス整理整頓コンサルティング <http://www.matsumoto41seiri.com/>）

料金について

A ; 5,000 円 + 税金 B ; 10,000 円 + 税金 C ; 10,000 円 + 税金 D ; 20,000 円 + 税金 E ; 20,000 円 + 税金

申込後、お支払いとなります。（振込先は申込確認後、折り返しご連絡となります）

課題提出について

毎回期限までに提出下さい。

受講内も基本的に資料データを各自受講前に印刷して頂く事が必須となっております。

事後アンケートについて

毎回、終了後事後アンケートにご協力頂きます。（内容は HP 等に掲載される場合もあります）

受講各条件、内容について

A【決める】

※どこにビジネスをするのかを考える・リサーチ&希望依頼予想

【悩み＝仕事】・稼ぐとは？・繋がり方

B【ビジネス形態】

※型；ボランティア、扶養内、経営・基本収入；ダイレクト、

ストック、ノンムーブ・収入；単発、インカム、副収入

| | |
|--|--|
| 4月:決める 自分スタイルを決める ターゲット・モノ 人・場所をつなげる 方法 | Aセミナー (ビジネス初心者) ¥5,000 2時間ZOOM講義後 5月課題提出 |
| 5月:ビジネス形態 ビジネスの型 色々な収入の方法 計画表の立て方 | Bセミナー (ビジネス初心者) ¥10,000 3時間ZOOM講義後 6月課題提出 |

C【広報】

※ユーザー数（日本）；1位 LINE、2位 YouTube、3位 Twitter
4位 Instagram 使われ方ターゲット年齢層まで考えますか？

D【ビジネス計画】

※受講条件 B,C の受講が必須。・開業届って何？・確定申告する権利
・フロントエンド；自己紹介～クロージングまで

E【企業、法人化】

※受講条件 B,C,D の受講が必須・具体的内容形態・自身収入安定
している方は雇う計画・売上数値より経営計画を考える

告知課題（ポイント制度）について

① A～E の受講生全員の課題とします。（期間、4月スタート～年度末3月末日まで）

② 種類下記にお互いの書込み【内容、誰が、何について】を確認しやすくする為に弊社 SNS を使用します。

※まずは、全部するのではなく。何の SNS にするのか？決めて下さい。（1～3種類ぐらい）

| | |
|-----------|---|
| Facebook | 「子ども片づけ教育」整理収納教育士 ※参加登録で参加書込みできます。 |
| SNS | 整理収納教育士、ハウスキーピング協会/整理収納教育士 |
| YouTube | 「子ども片づけ教育パイオニア」整理収納教育士 個人名で書き込みリンク OK |
| Twitter | 「子ども片づけ教育パイオニア」整理収納教育士 自由に入り入力、個人名で書き込みリンク OK |
| Instagram | 「子ども片づけ教育パイオニア」整理収納教育士 自由に入り入力、個人名で書き込みリンク OK |

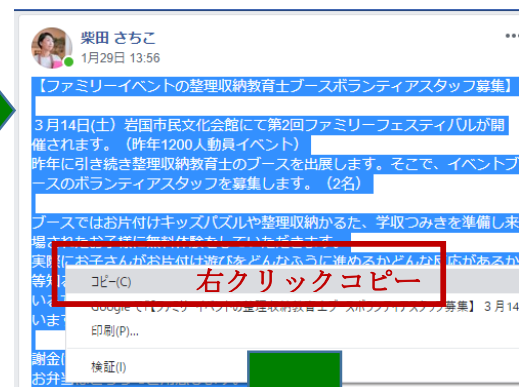
③ ポイント制度について（お互いの共働で WINWIN サポート活動）

a メリット；自身であげる事+誰かの為に（相手へ行き）コメント&いいねシェアする。相手が喜び→自身1ポイント
デメリット；手間がかかる。

※方法）ページを2枚上げて用意する。

I 表より SNS 書込みを見る。書込みの相手を探す→

II a 相手を決める（↓例3月14日フェスタ柴田氏）



III a 自分のページへ移動（今回、魚林ページ）



（今回3月14日フェスタ柴田氏の文章）



| | |
|---|--|
| 7月：広報 集客の種類 SNSの使われ方 Cグループで拡散 | Cセミナー (ビジネス中級者) ¥10,000 3時間ZOOM講義後 8課題提出 |
| 9月：ビジネス計画 PDCAの基本 開業届と確定申告 フロントエンド | Dセミナー (ビジネス中級者) ¥20,000 3時間ZOOM講義後 10月課題提出 BCを受講済み条件 |
| 11月：起業、法人化 売上げ計算式 経営指針、計画 人材育成、事業育成 | Eセミナー (ビジネス上級者) ¥20,000 3時間ZOOM講義後 10月課題提出 BCDを受講済み条件 |



上部、自分の文章 &相手
(今回柴田氏)
リンク先

相手の↓アドレスリンク先コピー



相手の (今回は柴田氏文章) を
下げる



※ここまでが出来ない方は

【必須課題】; コメント、いいね、シェア ↔ 掛け合いはしましょう。頂いた方へお返し制度で助け合い

- I a I 表より SNS 書込みを見る。書込みの相手を探す→
 - II a 相手を決める (↓例 3月14日フェスタ柴田氏)
- 今回例) 柴田氏をクリックして相手ページに入って↓



あなたのコメント書く

シェアする

相手のページで【いいね、コメント、シェアする】で←1ポイントです。

④ 1週間に3回以上あげる。

※同じ相手はポイントになりません。1度上げた方=1ポイント、週変わると（月曜日）あげる方はリセット

⑤ 共有ドロップBOXに自己申告（参加登録しましたら、ドロップBOXにご招待します）

| 名前 | 姓(例)整理 | 名(例)教子 | セイ(例)セイリ | メイ(例)キョウコ | | | | | | | | | | |
|-----|---------|--------|----------|-----------|----|----|----|----|----|-----|-----|-----|----|--|
| 日・月 | 2020年1月 | 2月 | 3月 | 4月 | 5月 | 6月 | 7月 | 8月 | 9月 | 10月 | 11月 | 12月 | | |
| 22日 | | | | | | | | | | | | | | |
| 23日 | | | | | | | | | | | | | | |
| 24日 | | | | | | | | | | | | | | |
| 25日 | | | | | | | | | | | | | | |
| 26日 | | | | | | | | | | | | | | |
| 27日 | | | | | | | | | | | | | | |
| 28日 | | | | | | | | | | | | | | |
| 29日 | | | | | | | | | | | | | | |
| 30日 | | | | | | | | | | | | | | |
| 31日 | | | | | | | | | | | | | | |
| 小計 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 合計 | |

※ポイント制度

① 【確認】 株整理収納教育士 SNS (facebook、Twitter、Instagram、=相手 ; アップ YouTube、専用整理収納アドバイザー&整理収納教育士 SNS へ=弊社へのやりとり)

※アップしましたか? 【いいね、コメント、シェア】

② 週3回以上（教育士ビジネスカレッジ受講生は課題です）週最大10ポイント=10件とまでとなります。

※※同じ相手はポイントになりません。1度上げた方=1ポイント、週変わると（月曜日）あげる方はリセット

③ 上記表に（自己申告=参加者を信用信頼しております）数字の1を入れて下さい。1日に数件した場合はその数を入力下さい。3件したら=3ポイント

④ メリット; 認定講師、教育士ビジネスカレッジ受講生は、テキスト、知育玩具の送料ポイント分=料金となります。（溜まったら購入時にお知らせして下さい。）

認定講師、教育士ビジネスカレッジ受講生は、年間TOP 1位~3位まで翌年のみですが、フェスタ参加料無料となります。

参加登録者皆様、1位のみ=1年間のみ、株整理収納教育士HPの1ページ自己紹介ページ掲載します。

※株整理収納教育士より不定期ですが、1位のお知らせを致します。

上記、入力説明文がExcelに入っております。必ずご確認後ご参加下さい。

始まりにかけて、制度としてご迷惑おかけする場合がありますが

質疑応答は、専用メッセージ内での皆様との交流をして、認識や条件等の確認をして頂き、わからない点は、ts.kyouikushi@gmail.com までご連絡下さい。

資料が変更する度にファイル名の日付をつけていきますので、気づかれた方は新日付を開けて内容のご確認を下さい。例)【20200222 教育士式ビジネスカレッジ】

株整理収納教育士は、皆様の活動が少しでもより良い告知行動により拡充支援サポートになる為に、これからも益々ご提案と改善を尽くしてまいります。

これからも宜しくお願い申し上げます。

2020年2月14日
株式会社整理収納教育士
魚林 佐起子